

Vidéo

# Coût d'opportunité

## À quoi bon échanger? Avantages comparatifs & coût d'opportunité – Argument frappant #5

La vidéo de «Monsieur Phi» présente, exemples à l'appui, les notions d'avantages absolus et comparatifs puis fait le lien entre ces notions et le coût d'opportunité.

Durée: 07:54

En cas de problèmes lors de la lecture de la vidéo intégrée, veuillez utiliser le lien direct suivant [ouvrir le lien dans une nouvelle fenêtre](#)

## Résumé

### Mise en contexte (00:00)

Adam Smith prône, via sa loi des avantages comparatifs, que tout un chacun doit se spécialiser ce qui amène à la division du travail et à l'échange. Mais, si je suis plus mauvais que tout le monde en tout, dois-je tout de même me spécialiser? Dans ce cas, les autres auraient-ils un intérêt à échanger avec moi?

### Exemple 1: avantage absolu (01:01)

Dans la situation où chacun a un avantage absolu sur les autres, il est logique que chacun s'y spécialise. Preuve par l'exemple, tout le monde est gagnant.

### Exemple 2: avantage comparatif (03:06)

Même si l'un des deux est meilleur en tout par rapport à l'autre, la spécialisation a tout son sens. Là aussi, l'exemple de la vidéo le prouve.

### Coût d'opportunité (05:48)

La suite de l'exemple permet de faire le lien entre la division du travail et le coût d'opportunité également appelé coût de renoncement.